

# Licence professionnelle d'optique

## En partenariat avec l'université de Paris Saclay

(En alternance)

**Code RNCP30157**

**Cette certification peut également être préparée par blocs de compétences**

**Certifié par ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche**

**Code NSF 331 : Santé et 312 : Commerce, vente**

**Date d'échéance d'enregistrement 01/01/2025**

**Nomenclature de niveau de qualification Niveau 6**

### Informations pratiques

PROGRESS SANTÉ

Contact : **Stéphanie CARLIER 01 44 54 24 24** [s.carlier@progress-sante.com](mailto:s.carlier@progress-sante.com)

### Accessibilité



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap sauf restriction liée à l'inhabilité et/ou contre-indication médicale.

Pour plus d'informations, contactez notre référent handicap : [s.carlier@progress-sante.com](mailto:s.carlier@progress-sante.com)

**Taux de réussite :** 88.3% à l'université de Paris Saclay (2022) // 86.6% (2023)

**Tarifs :** Formation gratuite pour l'apprenti (prise en charge par le coût contrat). L'apprenti est rémunéré selon son âge et son niveau de formation.

### Formation

#### **Blocs de compétences**

##### **RNCP30157BC01 - Usages numériques**

· Utiliser les outils numériques de référence et les règles de sécurité informatique pour acquérir, traiter, produire et diffuser de l'information ainsi que pour collaborer en interne et en externe.

##### **RNCP30157BC02 - Exploitation de données à des fins d'analyse**

- Identifier, sélectionner et analyser avec esprit critique diverses ressources dans son domaine de spécialité pour documenter un sujet et synthétiser ces données en vue de leur exploitation.
- Analyser et synthétiser des données en vue de leur exploitation.
- Développer une argumentation avec esprit critique.

##### **RNCP30157BC03 - Expression et communication écrites et orales**

- Se servir aisément des différents registres d'expression écrite et orale de la langue française.
- Communiquer par oral et par écrit, de façon claire et non-ambiguë, dans au moins une langue étrangère.

##### **RNCP30157BC04 - Positionnement vis à vis d'un champ professionnel**

- Identifier et situer les champs professionnels potentiellement en relation avec les acquis de la mention ainsi que les parcours possibles pour y accéder.
- Caractériser et valoriser son identité, ses compétences et son projet professionnel en fonction d'un contexte. · Identifier le processus de production, de diffusion et de valorisation des savoirs.

### RNCP30157BC05 - Action en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle

- Situer son rôle et sa mission au sein d'une organisation pour s'adapter et prendre des initiatives.
- Respecter les principes d'éthique, de déontologie et de responsabilité environnementale.
- Travailler en équipe et en réseau ainsi qu'en autonomie et responsabilité au service d'un projet.
- Analyser ses actions en situation professionnelle, s'autoévaluer pour améliorer sa pratique.

### RNCP30157BC06 - Conception de produits/services

- Adapter un équipement en lentille de contact afin de corriger une amétropie
- Prendre en charge les cas de basse vision afin de proposer les équipements spécifiques adaptés aux malvoyants
- Adapter sur prescription médicale la correction visuelle des patients présentant des pathologies oculaires ou des conditions optiques intraoculaires complexes
- Gérer un box d'optométrie et/ou de contactologie au sein d'un magasin d'optique ou d'un centre de la vision • Conseiller les clients sur les articles optiques, équipements de basse vision, les accessoires
- Réaliser une réfraction objective et subjective pour déterminer avec précision la correction d'une amétropie • Conseiller les clients sur les conditions de confort visuel qui permettent de limiter la fatigue visuelle au travail ou au domicile
- Conseiller les clients sur les conditions de confort visuel qui permettent de limiter la fatigue visuelle au travail ou au domicile.
- Réaliser une réfraction objective et subjective pour déterminer avec précision la correction d'une amétropie • Conseiller les clients sur les conditions de confort visuel qui permettent de limiter la fatigue visuelle au travail ou au domicile.

### RNCP30157BC07 - Mise en œuvre de stratégies marketing et commercialisation

- Communiquer et diffuser sur l'état de l'art en optique ophtalmique afin de promouvoir le métier d'opticien lunetier au sein de diverses structures (presse spécialisée, salons professionnels, colloques, conférences,...)
- Commercialiser des articles (lunettes de soleil, étuis, instruments optiques, produits de conservation et de nettoyage...). Suivre de l'état des stocks, gérer les commandes et la conformité de la livraison

### RNCP30157BC08 - Maîtrise des différentes dimensions de la gestion d'une organisation

- Suivre le fonctionnement administratif et comptable d'une structure type magasin d'optique

## Compétences attestées

- Adapter un équipement en lentille de contact afin de corriger une amétropie
  - Résumé de la certification
  - Prendre en charge les cas de basse vision afin de proposer les équipements spécifiques adaptés aux malvoyants
  - Adapter sur prescription médicale la correction visuelle des patients présentant des pathologies oculaires ou des conditions optiques intraoculaires complexes
  - Gérer un box d'optométrie et/ou de contactologie au sein d'un magasin d'optique ou d'un centre de la vision • Conseiller les clients sur les articles optiques, équipements de basse vision, les accessoires
  - Réaliser une réfraction objective et subjective pour déterminer avec précision la correction d'une amétropie
  - Conseiller les clients sur les conditions de confort visuel qui permettent de limiter la fatigue visuelle au travail ou au domicile
    - Conseiller les clients sur les conditions de confort visuel qui permettent de limiter la fatigue visuelle au travail ou au domicile.
  - Réaliser une réfraction objective et subjective pour déterminer avec précision la correction d'une amétropie
  - Conseiller les clients sur les conditions de confort visuel qui permettent de limiter la fatigue visuelle au travail ou au domicile.
  - Communiquer et diffuser sur l'état de l'art en optique ophtalmique afin de promouvoir le métier d'opticien lunetier au sein de diverses structures (presse spécialisée, salons professionnels, colloques, conférences,...)
  - Commercialiser des articles (lunettes de soleil, étuis, instruments optiques, produits de conservation et de nettoyage...). Suivre de l'état des stocks, gérer les commandes et la conformité de la livraison
- 
- Suivre le fonctionnement administratif et comptable d'une structure type magasin d'optique
  - Utiliser les outils numériques de référence et les règles de sécurité informatique pour acquérir, traiter, produire et diffuser de l'information ainsi que pour collaborer en interne et en externe.
  - Identifier, sélectionner et analyser avec esprit critique diverses ressources dans son domaine de spécialité pour documenter un sujet et synthétiser ces données en vue de leur exploitation.
  - Analyser et synthétiser des données en vue de leur exploitation.
  - Développer une argumentation avec esprit critique. · Se servir aisément des différents registres d'expression écrite et orale de la langue française. · Communiquer par oral et par écrit, de façon claire et non-ambiguë, dans au moins une langue étrangère.
  - Identifier et situer les champs professionnels potentiellement en relation avec les acquis de la mention ainsi que les parcours possibles pour y accéder.
  - Caractériser et valoriser son identité, ses compétences et son projet professionnel en fonction d'un contexte.
  - Identifier le processus de production, de diffusion et de valorisation des savoirs.
  - Situer son rôle et sa mission au sein d'une organisation pour s'adapter et prendre des initiatives. · Respecter les principes d'éthique, de déontologie et de responsabilité environnementale.
  - Travailler en équipe et en réseau ainsi qu'en autonomie et responsabilité au service d'un projet.
  - Analyser ses actions en situation professionnelle, s'autoévaluer pour améliorer sa pratique.

## Activités visées

- Mise en œuvre d'exams de vue (bilan amétropique, accommodatif et de la vision binoculaire)
- Adaptation des lentilles de contact souples (sphériques, toriques ou destinées à la compensation de la presbytie) et rigides sphériques - Réponse aux besoins visuels spécifiques des sujets atteints de basse vision en leur proposant les équipements optiques adéquats
- Vente, achat et distribution des produits et des services en magasin ou en entreprise
- Conduite et développement de fichiers clients fournisseurs, prospects, particuliers ou professionnels
- Présentation des produits ou services d'optique et de lunetterie
- Négociation des conditions de vente et les services joints
- Suivi commercial et administratif de la vente

## Fiche métier

### De Progress Santé :

- Une école avec plus de 25 ans d'expérience dans le domaine de l'optique
- Un partenariat avec l'université de Paris Saclay reconnue pour sa qualité de formation
- Des salles d'optométrie et de contactologie entièrement équipées pour vous former au mieux
- Une équipe d'enseignants professionnelles avec une expérience certaine
- Un accompagnement pour vous aider à trouver votre alternance
- Un suivi et soutien pédagogique tout au long de votre année

### De l'université de Paris Saclay :

- Capacité d'accueil
- Taux de réussite élevé
- Possibilité de poursuivre dans les différents Diplôme Universitaire Post Licence ou en Master mention Sciences de la Vision

## Secteur d'activité et type emploi

### Secteurs d'activités :

- C22.2 : Fabrication de produits en plastique
- C26 : Fabrication de produits informatiques, électroniques et optiques
- G47-78A : Commerces de détail d'optique

### Type d'emplois accessibles :

- Opticien
- Opticien
- Optométriste
- Conseiller technique en industrie
- Conseiller commercial en magasin
- Acheteur (grands magasins, centrale d'achat) - Adjoint aux responsables de la stratégie commerciale
- Chef de produit, responsable produit, assistant du directeur marketing

### Rentrée

*Courant septembre (chaque année)*

## Caractéristiques de la formation

### 11 unités d'enseignement

- Optométrie (3 UE)
- Contactologie (3 UE)
- Basse vision (1 UE)
- Sensibilisation aux urgences ophtalmiques (1 UE)
- Pratique professionnelle : une synthèse des connaissances acquises en optométrie et en contactologie (1 UE)
- Travail d'Étude et de Recherche : réalisation d'une étude bibliographique sur un sujet lié à l'optométrie, la contactologie, la basse vision (1 UE)
- Connaissances générales : anglais, informatique et législation (1 UE)

## Durée

En alternance :

**Durée** : 1 an

**Statut** : Salarié

**Tarif** : Formation gratuite (prise en charge par l'OPCO de l'employeur)

**Contrat** : CDD de 12 mois

## Méthodes mobilisées

- espace numérique de travail
- possibilité de cours en distanciel
- Evaluation en ligne et sur place lors des DST, BTS
- entraînement aux sessions d'examen

## Rythme de l'alternance

### Emploi du temps :

- 1<sup>ère</sup> année : 2 jours en CFA / 3 jours en entreprise

## Modalités d'évaluation

### Contrôle continu :

- Evaluations courantes
- 2 Examens Blancs annuels

### Examen de fin d'année

Les examens officiels seront sur l'université de Paris Saclay

## Suite de parcours post diplôme

### Poursuites des études :

Master Sciences de la Vision de l'Université Paris-Saclay  
DU Post-Licence (Optométrie avancé, Contactologie avancé, Santé oculaire, Basse vision, Opto-Contacto expert)

**Passerelles d'étude** : NON

### Taux de réussite de l'université de Saclay session

**2023** : 86.6%

<p><b>Conditions d'admission (Diplômes et modalités d'admission)</b>  Titulaire du BTS Opticien Lunetier  Sélection sur dossier</p>	<p><b>Admission définitive à la signature d'un contrat d'alternance</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Après la validation de la candidature par la commission de l'établissement</li> <li>- À la signature d'un contrat d'alternance</li> <li>- À signature du règlement intérieur et conditions générales de ventes pour les étudiants en initial</li> </ul>
<p><b>Méthodes pédagogiques mobilisées :</b></p> <p>nos formateurs utilisent les méthodes expositives, démonstratives et interrogatives dans les cours généraux. Dans le cadre des ateliers techniques, c'est la méthode de découverte qui est le plus employée. Nos formations sont rythmées par des exemples concrets issus de la pratique professionnelle (cas pratiques, jeux de rôles, gamification, ...)</p>	

Mis à jour le 03/05/2024 – v5