 ***BTS Opticien Lunetier***

***(Présentiel + E-learning = HYBRIDE)***

**Code RNCP38360**

**Certifié par ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche**

Code NSF **331 : Santé**

Date d’échéance d’enregistrement **31/12/2028**

Nomenclature de niveau de qualification ***Niveau 5***

**Informations pratiques**

PROGRESS SANTÉ

Contact : **Stéphanie CARLIER 01 44 54 24 24 s.carlier@progress-sante.com**

**Accessibilité**

Formation ouverte aux personnes en situation de handicap sauf restriction liée à l’inhabilité et/ou contre-indication médicale.

Pour plus d’informations, contactez notre référent handicap : **s.carlier@progress-sante.com**

**Taux de réussite 78.5% (session 2021) // 27% (session 2022) // 26% (session 2023) // 42% (session 2024)**

**Tarifs :** ?

**Formation**

|  |
| --- |
| **Objectifs et contexte de la certification :** L'opticien-lunetier est un professionnel de la santé, qualifié, indépendant dont l'activité est réglementée par les articles L.4362-1 et suivants du code de la santé publique et la jurisprudence concernée.Le titulaire du BTS Opticien-lunetier exerce son activité dans un ou plusieurs secteurs de l'entreprise. Selon la nature et l'organisation de celle-ci, selon la complexité des équipements à réaliser, selon son degré d'autonomie et son expérience acquise, il intervient dans les domaines suivants : santé, technologie, communication et commercialisation, gestion.**Compétences délivrées par la formation :** RNCP38360BC01 - Optique géométrique et physiqueRaisonner et analyser correctement un problème en rapport avec des activités professionnelles S'informer et s'exprimer par écrit sur un sujet scientifiqueRNCP38360BC02 - Étude technique des systèmes optiquesAppliquer les lois de l’optique théorique aux systèmes techniques utilisés et commercialisés dans le cadre de l’activité professionnelle Connaître les composants et les matériaux utilisés dans les équipements d’optique oculaire Connaître les principes généraux de fonctionnement (optique et mécanique) des systèmes techniques utilisés et commercialisés dans le cadre de l’activité professionnelle Mobiliser ces connaissances afin d’analyser, valider, critiquer tout ou partie d’une solution technologique optique et mécanique retenue dans la conception d’un système techniqueRNCP38360BC03 - Analyse de la visionAnomalies du fonctionnement de l’œil Anomalies du fonctionnement du système visuel Tests utilisés habituellement en optométrie Compensations possibles des problèmes visuels d’un client Synthèse d’un ensemble de données d’examen de vue permettant une prescription Notions sommaires sur les pathologies de l’œilRNCP38360BC04 - Examen de vue et prises de mesures et adaptationUtiliser des méthodes et de moyens nécessaires à la réalisation d’un examen de vue et mobiliser ses connaissances pour établir le bilan optométrique préalable à la définition de la formule de l’équipement Utiliser des méthodes et de moyens nécessaires au relevé des caractéristiques morphologiques du client et mobiliser ses connaissances pour proposer et adapter une monture répondant aux désirs du client, à sa morphologie et aux contraintes techniques de réalisationMODALITES D’EVALUATIONScolaires (établissements publics ou privés sous contrat), Apprentis (CFA ou sections d'apprentissage habilités), Formation professionnelle continue (établissements publics habilités). ponctuelle orale Formation professionnelle continue (établissements publics habilités à pratiquer le CCF pour ce BTS). ponctuelle orale Scolaires (établissements privés hors contrat), Apprentis (CFA ou sections d'apprentissage non habilités), Formation professionnelle continue (établissements non habilités), Au titre de leur expérience professionnelle, Enseignement à distance. ponctuelle oraleRNCP38360BC05 - Contrôle d’équipement et réalisation techniqueUtiliser des méthodes et moyens nécessaires au contrôle et à l’évaluation d’un équipement et mobilisation de connaissances pour analyser, évaluer et proposer les solutions adaptées à la réalisation présentée Utiliser les méthodes et moyens nécessaires à la réalisation d’une opération technique significative de l’activité professionnelle d’un opticien lunetierRNCP38360BC06 - Activité en milieu professionnelDégager, ordonner et mettre en valeur les points essentiels des activités conduites pendant l’exercice professionnel Maîtriser les techniques de communication orale devant un auditoire Utiliser le vocabulaire technique adapté Utiliser la langue française avec clarté et rigueur |
| **Compétences attestées :** Saluer l'interlocuteur, le reconnaître, se présenter Compléter sa culture et ses compétences professionnelles Rechercher les informations nécessaires à l'étude du marché Informer le client, et faire connaître au grand public les innovations technologiques Informer le client, et le grand public sur les compétences du professionnel de la santé qu'est l'opticien Communiquer auprès du grand public un message commercial Faire connaître son expérience par des publications, des conférences, des échanges Proposer plusieurs choix Communiquer le prix, s'assurer de l'accord du client, du degré d'adhésion, évaluer Identifier et utiliser les différents moyens de paiement Conclure la vente d'un produit, l'encaisser suivant sa nature Proposer des services de fidélisation du client Communiquer dans une langue compréhensible par le clientQuestionner, répondre, documenter le client sur les motifs de sa visite Dialoguer avec les partenaires "hors santé" Dialoguer avec les partenaires "santé" Argumenter techniquement sur les produits Former aux conditions d'utilisation des équipements Suivre l'évolution de la législation et de la jurisprudence Former aux règles et usages professionnels Gérer et motiver une équipe de travail Identifier le profil du client Identifier les attentes du client Identifier les caractéristiques morphologiques d'un visage Identifier les produits adaptés au choix Identifier les acteurs du circuit de distribution Constater une anomalie visuelle Analyser, décoder la prescription Analyser les réponses et les propositions de son interlocuteur Faire la synthèse Sélectionner ses sources d'information Analyser les documents et les informations relatifs à la profession Lire les documents comptables, analyser la gestion financière du magasin Etablir l'histoire de cas Calculer et analyser les structures des coûts Définir un mode de calcul des prix Se positionner vis à vis des organisations professionnelles Se situer au sein des professionnels de santé Etablir un tableau de bord Exploiter commercialement le fichier client Réunir les données nécessaires à la commande des produits choisis Aménager, organiser un point de vente, un laboratoire Déterminer l'image que l'on veut transmettre Choisir sa forme d'exploitation commerciale Gérer les conflits, les problèmes Déterminer un stock efficace Déterminer les modalités du paiement des fournisseurs Etablir la formule de l'équipement Déterminer les données de montage Relever les mesures morphologiques Exécuter ou ordonner l'exécution d'un équipement Adapter et livrer l'équipement Assurer la maintenance du matériel et des locaux Assurer le SAV et les réparations courantes sur les équipements Réaliser l'examen préalable Réaliser l'émmétropisation de loi, de près Evaluer la vision binoculaire Evaluer la perception (spatiale, spectrale, sensibilité au contraste) Etudier les visions spécifiques Contrôler la conformité du produit reçu Contrôler ou faire contrôler les équipements réalisés Vérifier les performances obtenues et valider les équipements Rédiger un document professionnel Rédiger les documents commerciaux et comptables Rédiger la facture et les documents administratifs liés aux différents types de remboursement Rédiger la fiche d'exécution Appliquer la législation du travail, de la santé, fiscale Appliquer la législation commerciale Respecter et faire respecter les consignes et les normes d'hygiène et de sécurité | **Activités visées :** Accueillir, s'informer des besoins, prendre congé Informer le client Proposer des prestations Dialoguer avec des spécialistes (autres domaines de la santé) Dialoguer avec les autres spécialistes de la santé S'informer et participer à l'évolution de la profession Aménager, organiser un point de vente Gérer un fichier clients, un fichier prospects Gérer les stocks Préparer un devis Préparer un bon de commande Préparer une facture Encaisser Régler les fournisseurs Tenir et exploiter les journaux comptables Préparer les tarifs Suivre et orienter l'exploitation de l'entreprise Appliquer le code de la santé publique Appliquer la législation commerciale Appliquer la législation fiscale Gérer les ressources humaines Analyser l'évolution d'un marché Etablir l'histoire de cas Réaliser l'examen préalable Réaliser l'emmétropisation de loin Résumé de la certification Réaliser l'emmétropisation de près Evaluer la vision binoculaire Evaluer la perception : spatiale, spectrale, de sensibilité aux contrastes Etudier les visions spécifiques : basse vision, ergonomie visuelle Etablir la formule de l'équipement Constater une anomalie (hors du champ de compétence de l'opticien) Orienter vers un autre professionnel de santé Analyser la morphologie, la posture, le visage du client Proposer et faire choisir l'équipement Procéder aux essais préalables Adapter et mettre en condition d'utilisation Réunir les données nécessaires à la commande Rédiger la fiche d'exécution Proposer et vendre des instruments d'optique Contrôler ou ordonner le contrôle des constituants Exécuter ou ordonner l'exécution d'un équipement Contrôler la conformité du produit Effectuer ou faire effectuer les réparations courantes Présenter le produit Adapter l'équipement Vérifier les performances obtenues Informer des conditions d'utilisation et d'entretien et de suivi Maintenir ou faire maintenir en état le matériel, les locaux Respecter et faire respecter les règles de sécurité |
| Programme de Formation***Enseignements généraux**** Culture générale et expression
* Anglais
* Gestion
* Mathématiques

***Enseignements professionnels*** * Analyse de la vision
* Etude technique du système optique
* Optique Géométrique
* Optométrie
* Prise de mesure
* Réalisation technique
* Contrôle équipement
* AEMP
 | Durée**Durée** : 2 ans (1350 h en CFA + 660h en module e-learning = 2100h de formation)**Statut** : Etudiant**Tarif** : 4250**Stage** : 6 semaines entre la 1ère et 2ème année |
| Méthodes mobilisées**-** espace numérique de travail- ateliers d’optométrie et de montage- 9 salles de cours +1 salle de travail - écrans numériques - Portail numérique pour les modules e-learning | Rythme de la formation**Emploi du temps :**- 2 jours par semaine en CFA sur deux ans (1350h)- complément : 660h en e-learning sur deux ans- semaines intensives**Stage** :  - 6 semaines entre la 1ère et 2ème année |
| Modalités d’évaluation**Contrôle continu :**- 4 contrôle de connaissance en début de cours à l’année- 2 devoir sur table d’une heure à l’année par matière - 2 BTS Blancs annuels | **Suite de parcours post diplôme** **Poursuites des études :**Licence professionnelle en optométrie et contactologie en partenariat avec l’université d’OrsayBachelor de Manager en OptiqueBachelor de Lunetier CréateurAudioprothésiste en partenariat avec l’université de Madrid (Espagne) |
| **Métiers et domaines d’activité****Le titulaire du BTS Opticien-lunetier peut exercer les emplois suivants :** - opticien responsable travaillant seul ou avec des employés, qui doit être compétent dans l'ensemble des techniques utilisées dans son métier ; - opticien responsable d'un rayon optique d'une entreprise ; - opticien participant à la recherche ou dans des services commerciaux des industries de l'optique ; - opticien travaillant dans un service d'ergonomie dans l'industrie ou service public ; - opticien formateur (enseignant, maître de stage). **Secteurs d’activités :** Le titulaire du diplôme exerce dans un ou plusieurs secteurs de l’entreprise. Il intervient dans les domaines suivants : santé, technologie, communication et gestion. | Équivalence ECTS (uniquement pour formations postbac)**Crédits ECTS :** 120 |
| Conditions d’admission *(Diplômes et modalités d’admission)*BAC ST2S, STL, STAV, Bacs et Bac pro optiquegénéraux avec deux options obligatoires entre :-SVT-Physique-Chimie-MathsLes autres Bac généraux doivent passer par une classe préparatoire.Candidature en ligne, sur Parcoursup ou sur site auprès des équipes d’admissions Entretien de motivation à la suite de la validation du dossierDélais de réponse de 15 jours | **Admission définitive :**Après la validation de la candidature par la commission de l’établissement À signature du règlement intérieur et conditions générales de ventes**Rentrée***Courant septembre (chaque année)* |

*Mis à jour le 27/05/2024 – V6*